



Pedro Fernández

Ejecutivo de ventas

PERFIL PROFESIONAL

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore et dolore magna aliqua. Nulla facilisi morbi tempus iaculis urna id volutpat lacus.

CONTACTO

- ✉ hola@sitioincreible.com
- ☎ (55) 1234-5678
- 🌐 www.sitioincreible.com
- 📍 Calle Cualquiera 123, Cualquier Lugar

HABILIDADES

- Gestión de proyectos
- Organización eficiente
- Toma de decisiones
- Habilidades analíticas
- Coordinación administrativa
- Manejo de software
- Comunicación asertiva

Empresa Borcelle

2010-2012

Vendedor en línea

- Identificación de oportunidades de mercado y desarrollo de estrategias para aumentar las ventas.
- Mantenimiento y expansión de relaciones con clientes existentes.

Empresa Borcelle

2012-2014

Agente de ventas

- Implementación de tácticas efectivas para cerrar acuerdos y alcanzar objetivos de ingresos.
- Manejo proactivo de consultas y resolución de problemas para garantizar la satisfacción del cliente.

Empresa Borcelle

2014-2016

Ejecutivo de ventas

- Participación activa en el ciclo completo de ventas, desde la prospección hasta el cierre.
- Habilidades demostradas en la negociación de contratos y acuerdos beneficiosos para ambas partes.

ESTUDIOS SUPERIORES

2010-2012

Licenciatura en Administración

Universidad Borcelle

2016-2018

Maestría en Finanzas

Universidad Borcelle